



► Signature de convention, hier avec Qualitropic. La première édition de la semaine des Business Angels à la Réunion a commencé lundi et s'achèvera le 2 décembre (photo DR).

► Semaine des Business Angels : doper l'investissement dans les PME

► ENTREPRISE

Pour sa première édition locale, la semaine des Business Angels, relayée par l'association Réunion Angels, est rythmée par trois temps forts : le premier réunissant des investisseurs potentiels, autrement dit les anges, pour beaucoup des chefs d'entreprise. Cela s'est passé lundi au Village Bienvenue.

Le second était hier, à l'université, avec les partenaires pour des signatures de conventions (avec l'AD, le Cyroi, Qualitropic et la Technopole notamment). Le troisième est prévu demain, jeudi, au Cyroi en présence des porteurs de projets, ceux qui cherchent un financement.

Les Business Angels sont des investisseurs qui peuvent entrer au capital d'une entreprise pour l'aider à se constituer. Ils apportent aussi à l'entrepreneur accompagnement, conseil et soutien tout au long du projet.

"Les entreprises innovantes ont souvent du mal à lever des fonds bancaires, du fait même de leur nature innovante qui les fait se situer sur un marché dont les contours ne sont pas aussi clairs que les activités classiques. La participation au capital des entreprises innovantes par les Business Angels trouve alors tout son sens", explique l'associa-

che à changer la donne.

L'intervention des Business Angels complète les dispositifs déjà existants. Elle se situe généralement après l'intervention des soutiens publics et des prêts d'honneur et avant l'intervention des professionnels du capital investissement que sont les organismes de capital risque et de capital développement.

Initiée en 2004 par la Technopole de La Réunion, qui a porté la création et hébergé l'association durant plus de trois années, l'idée de créer un club de Business Angels est partie du constat que la technicisation des entreprises réunionnaises allait croissant, mais que les modalités d'accompagnement financier en phase d'amorçage ne suivaient pas le rythme et la nature de cette évolution.

Depuis 2008, l'association Réunion Angels compte 79 projets reçus dont 47 projets instruits. La déperdition s'explique par des degrés d'achèvement différents des projets candidats. Seule la moitié des projets reçus étaient des projets « mûrs » ou en lien direct avec l'économie de l'île. D'autre part, le challenge que doit réussir le porteur de projet est celui de vendre son projet à des investisseurs. Cette semaine est là pour ça.

Pour en savoir plus :