

PAVILLON OUTRE-MER et RENDEZ-VOUS QUALIFIES SIRHA LYON

Lyon - Eurexpo
Du 26 au 30 Janvier 2019

Exposez sur le salon de la gastronomie mondiale
et rencontrez des opérateurs internationaux ciblés

► VOUS ÊTES...

Une petite ou moyenne entreprise établie Outre-mer : producteur, fabricant ou distributeur de produits alimentaires à forte valeur ajoutée, sur un marché friand d'innovation !

► VOUS VOULEZ...

Développer vos ventes, identifier de nouveaux partenaires, distributeurs, spécialisés sur le secteur de l'hôtellerie, de la restauration et du food service.



EN PARTENARIAT AVEC :

3 raisons d'exposer au SIRHA de LYON

- Ce salon présente l'avantage de réunir tous les produits pour la restauration, l'hôtellerie et le food service.
- **Secteurs d'activité des visiteurs** (par ordre dégressif) : restauration commerciale ; boulangerie – pâtisserie ; formation - enseignement ; distributeurs - grossistes ; installateurs - fabricants de matériel ; industrie agro-alimentaire ; métiers de bouche ; restauration collective ; services divers ; architectes – décorateurs ; hébergement.
- 40% des visiteurs occupent des postes de direction.

BILAN DE L'EDITION 2017 DU SIRHA

- 2 984 exposants et marques, provenant de 25 pays
- 29 778 visiteurs professionnels (+10% par rapport à 2015 !) dont 25 450 visiteurs internationaux
- 28 pavillons internationaux et 14 pavillons nationaux
- 1 650 démonstrations par jour
- Des événements d'exception : Bocuse d'Or, Coupe du Monde de la Pâtisserie, Food Studio avec 3 nouveaux concours, le Trophée du maître d'hôtel, le concours des meilleurs jeunes boulangers internationaux et le global Young Chefs challenge



Site du salon : www.sirha.com

LES AVANTAGES DU PAVILLON OUTRE MER

- Pavillon : une belle visibilité et des animations !
 - Espace entièrement dédié aux entreprises des Outre-Mer
 - Visibilité commune impactante et positionnement en hall n°2.1, (avec les pavillons internationaux, juste en face des pavillons sectoriels)
 - Animation Bartender sur le Pavillon pour attirer les visiteurs en présentant les produits des Outre Mer
- Offre de stand efficace et suivie
 - Stand « clé en main », équipé
 - Offre de mobilier complémentaire en option
 - Assistance et suivi, avant et pendant le salon.



VOS CONTACTS PRIVILEGES EN OUTRE MER

REUNION	Kevin Payet	Délégué régional - Business France	+262 (0) 6 92 27 65 52	kevin.payet@businessfrance.fr
GADELOUPE	Aurélie Deglas	Chargée de mission export et internationalisation Conseil régional de Guadeloupe	05 90 94 48 46	aurelie.deglas@cr-guadeloupe.fr
MARTINIQUE	Marie-Noëlle Catayée	Responsable du Service Conseil en développement international, CCI Martinique	+596 596 552 852	mn.catayee@martinique.cci.fr

GUYANE	Patricia Calut	Chef de service - Appui à l'international, CCI Guyane	05 94 29 96 00	p.calut@guyane.cci.fr
MAYOTTE	Zoulaya Bounou	Chargée de mission Agence de Développement et d'Innovation de Mayotte (ADIM)	+262 639 232 636 ou 06 39 23 26 36	zoulaya.bounou@adim-mayotte.fr
ST MARTIN	Luciana Raspail	Chargé de mission Export CCI Saint-Martin	05 90 87 84 42	lraspail@ccism.com
ST PIERRE et MIQUELON	Romain Cornillet	Conseiller Entreprise et International ; CACIMA	+(508) 41 05 30 ou 05 08 41 05 30	romain.cornillet@cacima.fr

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : **14 septembre 2018**

FORFAITS	Montant HT sans financement du Ministère des Outre- mer	TVA (8,5%)	MONTANT HT subvention du Ministère des Outre-mer	MONTANT TTC pour les entreprises bénéficiant du financement Ministère des Outre-mer
Stand individuel de 10 m² Stand ouvert sur le pavillon « Outre-mer » en îlot avec accès à la réserve commune, package de services. Cette offre inclut : structure, moquette, éclairage signalétique et mobilier (1 comptoir, 1 vitrine haute, 1 tabouret, 1 table, 2 chaises)	11 370 €	966,45€	9 096,00 €*	3 240,00 €
Stand individuel de 6 m² Stand sur le pavillon « outre-mer » avec accès à la réserve commune, package de services. Cette offre inclut : structure, moquette, mobilier (table, 2 chaises)	5 970,00€	507,45€	4 470,00 €*	2 007,45€
Angles :4 angles disponibles	343€	29,16€	0	372,16€
Rendez-vous d'affaire ciblés pré-programmés A définir ultérieurement : de plus amples informations vous seront fournies en octobre prochain. (démarche p4)	500€	42,50€	350€	192,50€

Sélection des entreprises Outre-Mer :

Un Jury sélectionnera les meilleurs dossiers et vous transmettra les résultats afin que les sélectionnés puissent préparer au mieux leur salon.

* dans le cadre d'une prise en charge Convention outre-Mer - Business France ,est accordée à votre entreprise pour cette participation une partie du montant de la prestation couverte par le Ministère des Outre-mer

Cependant, en cas de désistement moins de 4 semaines avant l'événement, votre entreprise devra acquitter 100% du montant de la prestation (affiché en colonne « sans financement du Ministère des Outre-mer »)

Contact : votre correspondant Business France dans votre territoire.

SERVICES INCLUS



Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation.

Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>



Pour préparer votre salon en amont :

- **Accompagnement de Business France** pour la préparation de votre participation
- Remises d'**Analyse de Potentiel de Marché**
- **Communication** auprès des acheteurs internationaux invités par Business France

Pendant le salon :

- **Animations** durant toute la durée du salon : recettes culinaires et mixologie
- **Présence sur le catalogue « Les Outre-Mer au SIRHA »** pour la promotion des entreprises sur le pavillon
- Assistance logistique et **conseil** des experts sectoriels Business France
- Accès à une réserve commune avec espaces de rangement, point d'eau, réfrigérateur, micro-ondes

Après le salon :

- **Visibilité** sur www.youbuyfrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français, via la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE

NON COMPRIS : frais de transport, hébergement, restauration sur place, transport d'échantillons et autres équipements spécifiques (Visuels, décoration personnalisée, vitrines réfrigérées.)

RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES CIBLES ET PRE-PROGRAMMES

Bénéficiez de rendez-vous d'affaires ciblés et pré-programmés auprès d'acheteurs à la recherche de nouvelles références

INSCRIPTION ET DEROULEMENT

ETAPE 1 : Consultation de la liste détaillée des acheteurs (elle sera transmise dans un second temps*), sélection des profils qui vous intéressent et inscription en remplissant le dossier.

ETAPE 2 : À réception de votre dossier d'inscription complet, les experts locaux Business France le présentent aux acheteurs que vous avez sélectionnés. Ces derniers évalueront si votre offre est en adéquation avec leurs besoins.

ETAPE 3 : Nous vous informons des rendez-vous acceptés par les acheteurs et organisons les plannings de rendez-vous sur le SIRHA. En cas de refus du dossier, des points conseils gratuits vous seront proposés avec les différents experts Business France.

ETAPE 4 : Rendez-vous individuels : du 26 au 30 janvier sur l'espace international Business France du SIRHA Lyon, dans un cadre privilégié.

*La liste des pays vous sera communiquée ultérieurement. A titre d'information, en 2017 les pays suivants étaient présents : Allemagne, Belgique, Espagne, Grèce, Hongrie, Irlande, Italie, Pays Baltes, Portugal, Roumanie, Indonésie, Israël, Japon, Malaise, Russie, Taiwan, Turquie, Tunisie, Afrique du sud, Chine, EAU, Hong Kong

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**SIAL
FRANCE - PARIS – 21- 24 octobre 2018**
Rendez-vous BtoB
Contact : sophie.lemaire@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**Vendre à un Grand Compte AUCHAN
HONGRIE - Budapest – 19- 20 novembre 2018**
Vendre à
Contact : sophie.lemaire@businessfrance.fr

PAVILLON

Hélène Soulier-Paillard
Chef de projet

Tél : +33(0)1 40 73 35 73

Helene.soulier-paillard@businessfrance.fr

Rendez-vous BtoB

Sophie Lemaire
Chef de Projet

Tél : +33(0)1 40 73 32 75

Sophie.lemaire@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **14 septembre 2018**

Dans la limite des places disponibles et suite à la sélection du Jury.

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

